



WAKAN
spirit in business & life



Par l'intuition, faites de la communication votre force au quotidien (3 jours)

INTUITION - Module A2

CONTENU

Ce séminaire a pour objectif de vous fournir des outils pour :

- Développer une profonde conscience des vraies questions ou problèmes derrière les conflits interpersonnels ou de situation
- Identifier comment la clarté des questions, par l'usage de l'intuition et de la communication peut rapidement résoudre les problèmes
 - Approfondir les quatre principes de l'engagement profond
 - Être présent
 - Être ouvert au résultat sans attachement
 - Apporter de l'honnêteté dans la communication
 - Porter attention à ce qui a vraiment du sens et du cœur

L'approche vise à réconcilier les performances analytiques de l'hémisphère gauche et les capacités intuitives de l'hémisphère droit.

Elle permet de devenir plus conscient de cette articulation et d'acquérir de nouveaux réflexes à utiliser dans toutes les interactions humaines, que ce soit en face à face, par téléphone ou en groupe, et renforcera votre confiance dans toutes les circonstances de la vie professionnelle ou personnelle.

MOYENS ET RESSOURCES

WAKAN favorise la pratique et l'expérience directe à partir d'exemples concrets issus des participants.

Les ateliers se veulent donc exploratoires et nécessitent l'implication personnelle des participants.

Ce cours est limité à une dizaine de personnes au maximum afin de favoriser l'apprentissage.

Tous les exercices sont supervisés.

Ce séminaire est animé par **David D. Hertz, Master Certified Coach**, qui a été formé durant deux ans par le concepteur de cette méthode, **Ronald W. Jue, PhD**. Ron a construit son approche basée sur l'intuition depuis plus de 25 ans.

Il est l'auteur de l'ouvrage : "The inner edge - Effective spirituality in your life and work" (McGraw Hill Publishers, 07/2002)

BENEFICES ET APPRENTISSAGES

- Entrer dans un mode de communication profonde par l'engagement
- Détecter la nature et les causes des conflits
- Identifier diverses pistes à creuser avant d'aller vers la résolution de conflits à l'aide de l'intuition (perceptions, lectures de la réalité, projection, gestion des différences de styles, identification des attentes, des territoires)
- Utiliser des outils utiles pour faire progresser la situation
- Prendre conscience rapidement des vrais enjeux personnels des acteurs impliqués

FORFAIT

- Le prix est de **CHF 1'260.-** Ce prix inclut le contenu méthodologique, les exercices individuels et en commun ainsi qu'un manuel pour permettre de poursuivre le travail après le cours. Le repas est exclu du tarif.
- Les étudiants ayant déjà suivi le module Intuition (A1) Accédez à votre source de connaissance profonde n'auront pas à suivre la 1^{ère} journée des modules A2 et A3. Le tarif sera donc adapté en conséquence, soit CHF 840.- par module et non CHF 1'260.-.